

# Vergroot je impact als gesprekspartner

Bewust redeneren en communiceren

## Details

---

**Cursusduur**

1 dag

**Datum en locatie**

30 juni 2021 - Utrecht

**Tijd**

09:30 - 17:00

**Prijs ex. btw**

€ 595,00 (leden) / € 695,00 (niet-leden)

**Kennisgebied**

Persoonlijke vaardigheden

**Bestemd voor**

Accountants in business, Intern accountants, MKB-accountants, Overige financieel professionals, Controllers, Auditor

**Niveau**

Fundamental

 *Finance in business*



### Datum en locatie

30 juni 2021 - Utrecht

Inschrijven

Vorige

Zoekresultaten

Volgende

RC's komen in aanmerking voor de ledenprijs

## Inhoud

*Hoe kan ik pakkender spreken en sneller tot de kern komen?*

*Hoe overtuig ik een dominante of emotionele collega die mij als lastig ervaart?*

*Hoe leg ik een niet-financiële collega iets helder en stapsgewijs uit?*

Het verbeteren van je communicatie vindt plaats aan de hand van een bewustwordingstraject. In een aantal stappen met verschillende oefeningen leer je meer over je eigen communicatie en vervolgens hoe je jouw gesprekspartners effectief kunt beïnvloeden. Het vertrekpunt hierbij is de klassieke retorica, gecombineerd met de laatste inzichten uit de communicatiewetenschap. In vier stappen voegen we steeds nieuwe instrumenten aan je communicatieve arsenaal toe.

In de cursus krijg je een praktijkcasus voorgelegd en kun je desgewenst een eigen casus meenemen. Aan de hand hiervan leer je hoe je jouw inhoudelijke kennis op een heldere en constructieve wijze kunt overbrengen en daarmee je impact te vergroten. In de voorbereiding hierop ga je antwoorden formuleren op vragen zoals: wie is de beslisser? Wat vindt diegene belangrijk? Wat zijn de externe factoren die van invloed zijn? Hoe maak ik als financieel professional stapsgewijs mijn punt? Hoe verwoord ik mijn boodschap pakkend genoeg?

## Doelstelling

### Leerdoelen

In deze cursus gaan we aan de slag met de volgende leerdoelen:

- het bewust worden van de eigen communicatiestijl
- inzicht krijgen in hoe helder te redeneren aan de hand van redeneringstechnieken
- leren hoe je systematisch de te communiceren boodschap kunt onderbouwen en deze het beste kunt presenteren
- grip krijgen op de relationele kant van communicatie om hiermee tools op te doen voor effectieve(re) communicatie
- leren hoe de boodschap over te brengen en de rol die vorm en emotie daarin spelen
- het eigen arsenaal uitbreiden van manieren om de boodschap te brengen

# Inhoud

Na afloop ben je je bewust van de verschillende lagen van communicatie, weet je helder te redeneren en heb je oog voor de relationele kant van communicatie. Je hebt geleerd te reflecteren op de eigen communicatie waardoor je bewuster (non-verbale) communicatietechnieken kunt toepassen en jouw impact als gesprekspartner vergroten. De geleerde vaardigheden kun je inzetten tijdens presentaties, vergaderingen, adviesgesprekken en discussies.

## Bestemd voor

Iedere finance professional die zijn/haar communicatiekracht wil versterken en daarmee meer impact wil verwerven als gesprekspartner.

## Docenten

### Arthur Noordhuis

Communicatietrainer Arthur Noordhuis van het Nederlands Debat Instituut is gespecialiseerd in overtuigingskracht en besluitvorming. Hij geeft al vele jaren trainingen voor de NBA. Zoals iedere beroepsgroep hebben ook accountants en andere financial professionals veel baat bij een sterkere verbale vaardigheid. Met aanstekelijk plezier laat Arthur zijn cursisten oefenen met beproefde technieken en inzichten.

Arthur Noordhuis

## Locatie

De cursus vindt plaats in Van der Valk Hotel Utrecht in Utrecht

## Adres

Van der Valk Hotel Utrecht  
Winthontlaan 4 -6  
Utrecht

## Telefoonnummer

(030) 800 08 00

## E-mailadres

[Sales@utrecht.valk.nl](mailto:Sales@utrecht.valk.nl)

[📍 Routebeschrijving](#)